

理容いわて

第239号

発行人 岩手県理容生活衛生同業組合
湊 正美
盛岡市盛岡駅西通1-4-18
電話 019-622-8774
FAX 019-622-4766
編集 小野寺 宏行
印刷 ディカラー大東印刷
ホームページ <http://www.riyoiwate.com>

令和2年2月3日(月) 令和元年度 第1回役員会・第3回理事会開催 令和2年度予算概算案等、可決される!!

令和2年2月3日(月) 理容会館において、第1回役員会第3回理事会が開催された。

湊正美理事長は挨拶で、武漢発のコロナウイルスを心配し、早期ワクチン完成を願う。連合会では収支決算及び各部の事業報告と計画案が盛んに話されており、特に2020東京オリンピックの選手村の一角で理美容の素晴らしいボランティアを募りアピールするとの事。昨年11月からの事業報告と決算、理容会館の継続利用、東北理容競技大会等について皆さんからの意見をいただきたい。また収益力向上セミナーのアカデミーについて、皆さんで議論をして良い方向に進みたいと話された。

《経過報告・各部報告》

鈴木久明副理事長より、11/18理事会以降の経過報告と1/23全理連第6回理事会記入漏れ等の報告。

次に各部からの事業報告後協議事項に入り、令和元年度決算見込み及び令和2年度予算概算(案)の協議等となり、概要は次の通り。

○総務部

・組合員数は現在789名で、前回理



事会時より4名減。

- ・令和元年度国庫補助金事業は順調に推移。
- イ、東日本大震災からの復旧・復興、なりわい再生支援事業
- ロ、生活衛生関係営業地域活性化連携事業『交流サロン型サービス』
- ハ、収益力向上セミナー事業「女性客集客による収益力向上セミナー」
- 二、「組合組織強化トライアル事業」
- ・指導センター主導の事業
- イ、衛生管理セミナー 10/28二戸
- ロ、「いわてセイエイ塾」～若手人材の育成事業～
- 主催(公財)全国生活衛生営業指導センター 1/20(月)釜石市にて開催20名参加。

○教育部

- ・12/2収益力向上セミナー(北上)

64名参加。1/27(久慈)45名参加。

- ・来週2/10収益力向上セミナー(盛岡)開催、トライアル事業もありアナウンサーの大塚富夫氏の講演もあり各支部への参加お願い。
- ・3/16着付けとインバウンドの講習会は、11/11に行われた県から3名受講された講師の方々による講習会。

鈴木：申し遅れましたが、東磐井支部の小野寺支部長がインフルエンザのため欠席、代わりにオブザーバーとして及川忠氏が出席。

○組織部

- ・各支部の支部長さん方と女性部青年部の協力に感謝。女性部長、青年部長に経過報告を一任。

○事業部

- ・10月から消費税増税となりキャッシュレス化で色々な商品が出てきており、有線さんのペイゲイト加入者が少ない状況。

- ・タイムズペイさんとも提携しており、4/30までカードプリンタ一代38,000円が無料。

- ・国の補助が6/30迄なので、組合員への周知お願い。

○共済部

- ・今年度も3点加入者に1万円の商品券を各支部の共済部長に送付済み。
- ・他の保険に比べて安価なので、加入のお願い。

○青年部

- ・4/22青年部担当者会議。
- ・全国の活動テーマ報告を説明。
- 2/17山田町立轟小学校にて出前授業。
- ・キッズポスターについては、今後は各支部、県事務所に取りにきていただきたい。

2ページへつづく→



BRAMU
ブラム



LEGEND II
レジェンドII



MARVEL
マーヴェル



Classica 90E
クラシカ90E

POINT
1

初期投資額を抑えられる!

毎月一定の料金のお支払いなので、初期投資額を抑えることが出来ます。

POINT
2

最新モデルを選べる!

お店の状況に合わせて、かしこく機器を選択できます。

POINT
3

レンタル後の購入も可能!

レンタル期間に応じて、価格を設定させていただきます。



LUAR
ルアール



macaron
マカロン



INOVA-EX
イノーヴァEX



Divan
ディヴァーン

レンタルサービス満了後・さらなる選択肢

終わらない安心も品質です

エイジレスライフTBプラン

(レンタルサービスの継続プラン)

も加わりました。

レンタルサービス

理美容多機能チェアの新しい選び方



TAKARA BELMONT

岩手県盛岡市盛岡駅西通1-4-18 岩手県理容会館1F TEL.019-652-9741 www.tb-net.jp

▶1ページからつづき

- 茨城県が各店舗に「訪問カット相談所」というステッカーを作製。
- 6/17女性部との合同会議
- 8/26ボウリング大会：マッハランド
- 9/9理容ボランティア実施、一般にもっとアピールをしたい。昨年は盛岡支部さんと行い、新聞掲載となった。
- 10/21フットサル大会（台風19号により中止）

○女性部

- 6/17女性部役員会。
- 7/21東北協議会青年部女性部合同会議。
- 8/26組織部主催青年部女性部合同企画ボウリング大会。
- 9/9理容ボランティア。
- 10/7女性部研修会（花巻温泉：ホテル千秋閣）
- 令和2年活動計画：8月末にボウリング大会、10月初旬にグラウンドゴルフ大会を開催予定。
- 湊：医療用ウイッグについては、連合会の方で、新たに予算（補助金）を組んでやっていきたいとの事。



《協議事項》

1、令和元年度決算見込み及び令和2年度予算概算(案)承認について

- P.2収入の部の決算見込み額と補助金について説明。
- 一般会計の決算見込み額を説明。一般事業費の教育事業費の増は、全国大会の種目が増え、派遣人数が増えたためと説明。
- P.3事業部決算見込み、P.4共済部決算見込み、P.5互助会決算見込みについて説明。
- 来年度予算一般事業費が増えていくが、今年の全国大会（島根）は高額となるため、派遣選手を絞って行きたい。

湊：理事長の出張交際費について。東日本ブロック会議と東北以外については、旅費交通費の半額を負担したい。

佐藤憲弘：湊理事長の出張交際費については、湊理事長さん時、限定でしょうか？

鈴木：湊理事長時、限定です。皆さん了承！

2、岩手県理容会館賃貸と修繕について

鈴木：現在月63,000円の盛岡支部

家賃、11月25日三役会での40,700円と事務局から提案の53,000円の中を取り、月50,000円ではどうか？

坂本：支部員も減り、職員の休みも増やし役員費も減らし、来年度組合費を値上げして対応したいと考えておりますよろしくお願ひしたい。

湊：前回まで理容会館は壊したり返すのではなく活用するという意見が多かった。各部屋をテナントとして貸し出し3階の活用も考えなければならない。立地は良いとの事だが、将来的には壊すと言つてもお金がかかり、次世代の負担にならないようにしなければならない。

鈴木：不動産屋さんの見積もりだと3階会議室で月15～20万円、2階会議室のみ8～10万円、理事長室+会議室月18～20万円との事。桑田さんとアイーナもあることだし、年に数回しか使わない3階の有効利用が必要なのでは？

瀬川：3階の現在の利用状況は？

佐藤憲弘：建物の支払いは終わっているのか？回答：終わっています。

菊地：維持をして利用する事に賛成。

黒田：20年後には解体するとなると、家賃が解体費用になるのか？

湊：後世の人達のために、少しずつでも貯めていかなければならぬ。

鈴木：壊すのにいくらかかるのか？建物を売る事が可能なのか？色々なパターンを調べなければならぬ。

向井：各支部で会館壊し代を積み立てて行くべき。20万円の家賃収入の1/4は修繕費として取って置かなければならない。

湊：期限を切って貸し出さなければならない。

盛岡支部家賃：月50,000円を全員了承！

3、東北理容競技大会「岩手県開催」について

鈴木：P.13,14に資料が載っております、一般会計からの剩余金を積み立てて、組合員の負担を減らしていく形に。6年前の花巻大会では、各組合員（943名）から1,500円ずつの徴収で運営、現在は780名。

湊：秋田での全国大会開催は令和4年、来年は横浜で世界大会。東北5県から各県40万円ずつ、毎年10万円ずつ秋田全国大会へ拠出する形に。秋田全国大会までは選手強化等もあり東北大会は行うが、最近は大会参加人数も減ってきて

おり、令和5年の岩手開催は行わないという事で東北協議会に提案。

鈴木：水沢江刺駅付近のジェットアリーナとか、部屋数が多くて、会場費の安価な場所を4号線沿いで搜すべき。

湊：大会前日の前夜祭を安価な場所にすれば良いのでは？高いのは会場費・実行委員役員の旅費日当等、予算がない時はボランティアでの協力お願い。

4、産学連携就職情報交換事業について

目的：理美容組合と理美容学校の連携を深めることにより、卒業生を受け入れる理美容所の労働環境等の整備を助長し、理美容所（産）と理美容教育（学）との連携をより一層深める事を目的とする。

菊池：11月初めに各支部長さん方に資料送付いたしました。概要説明が12月17日で今年度は動けなかったので、令和3年度の事業者の皆様へ周知しますが、P22の4番に書いている事業基準を満たしている理美容所となり、理事長と佐々木太一さんの店舗にP.28の求人票提出を私の方にお願いしたいと考えています。この条件を満たすと5年間・年30万円ずつ来年度4月～5月頃に事務費として振り込まれるとの事。

湊：連合会と教育センターが主導しており、公明党さんからは今後4番の事業基準を理容店にも義務付けますよ！と言われたが、実情では殆どの理容店は無理なので、待って欲しい！と話しました。

5、組合表彰について

鈴木：支部役員6年以上・理容師50年以上他、組合感謝状の永年組合員等をFAXorメールにて県事務所に送付をお願いします。

6、組合加入者承認並びに脱退者報告について

鈴木：トライアル事業の成果でしょうか？4名の方が新規加入となっております。脱退者は6名ですが、廃業の方は殆どの方が健康理由だと思います。

7、その他

(1) 来年度の事業計画について

湊：収益力向上の補助事業で何をやるのか？皆さんで議論をしていただきたい。

・医療用ウイッグについて説明。補助金を該当させようというのが連合会。北上市、それから秋田は全域で行っているとの事。

・3月16日（月）インバウンドの着付け講習会あり。

・毛髪相談室、育毛についても要望があった。

・Iサポ（婚活）について。公的なところで秘密が守られている。情報がもれることがない。登録料が1万円で2年間有効。パンフを店においてお客様への紹介をお願い。

(2) 台風19号全理連見舞金配分について

鈴木：配布資料②の1点につき見舞金5,800円で、不足分の800円に



関しては西日本台風被害義援金預り金から拠出する事でよろしいでしょうか？異議なし、皆さん賛同。

湊：日本全国で災害・水害・川の氾濫により1県で200～300件もの被害があったが、火災保険ワイドプラン加入者が数人との事。今後を考え、是非加入していただきたい。

鈴木：昨年10月21日タマコさんから、台風19号被害へのお見舞金をいただき、ありがとうございました。今日の新年会でタマコさんへお礼を。

(3) その他

福田：青年部と女性部は事業のために自腹を切っている状況なので、各支部長さん方にお願いです。青年部女性部の方々に支部からの負担応援をお願いしたい。

湊：連合会からそれぞれ2万円が支給されておりそれで活動しろと言われても、県組合からは講師会・女性部・青年部にそれぞれ補助金を出しており、応援して行かなければならぬ。青年部事業をやって収益を得る形でも頑張って欲しい。

菅原：3月16日の講習会。インバウンドの講習ですが、現在の営業に落とし込める内容となっているので、皆さんの参加をお願いしたい。

菊池：来年度活性化連携事業を理容組合が幹事組合をやるべきかを議論していただきたい。

湊：震災の時は指導センターに助けられて良かったが、例えば組合員の減少とか？保健所との連携とか、理容組合の為になる事をやってくれるならば。

・秋田県が一つの建物の中に生衛組合が入っているのと同じように、理容会館に岩手県の生衛組合が入るような形に、指導センターが主導してくれるとか？

・今度の評議員会議でその件を、提案いたします。

阿部基：出前授業の場所決定は、指導センターにやっていただきたい。

鈴木：女性部青年部の収支決算報告書の提出もお願いしたい。

・理容サロンへ行こう！について

菊池：2月まで当選者を報告する事になっており、まだの支部があります。是非報告をお願いしたい。

・岩手県バージョンは、今日の新年会会場で抽選会を行い決定したい。

○理政会執行委員会について

配布資料より連合会・県組合の活動報告など資料を見て確認。監査報告後、理事長、副理事長からの追加説明あり、役員会・理事会は閉会。

令和2年2月17・18日(月・火) 生活衛生同業組合



令和2年2月17日、18日ホテル紫苑3階会議室において、地区連絡協議会会長等会議が開催された。

17日は、震災復興支援事業等について資料を参考に、各地区代表者から担当地区の「令和元年度の事業取り組み」、「情報交換会実施報告」、「震災等営業状況調査結果」、「震災関係補助金等の状況と今後の方向性」などの報告があった。

基調講演では、公益財団法人いき

令和元年度 地区連絡協議会会长等会議開催!!

いき岩手支援財団理事長:小向正悟氏を講師に迎え「生衛業で活かせる財団事業の紹介」と題して、結婚サポートセンター事業(iサポ事業)。いわて保険福祉基金助成事業を紹介、条件等が有るが助成額が10万円～300万円。いわて子供希望基金助成事業では5万円～50万円の助成金等を説明。高齢者総合支援センター運営事業の説明では、高齢者への総合的な支援及び地域包括ケアの推進など、今後起こり得る福祉の取り組みなど資料を参考に説明。会議も終わり懇親会が盛大に開催され、他業種の方々との交流が深まった。

18日は基調講演として「生衛業を取り巻く動向等について」公益財団

法人全国生活衛生営業指導センター指導調査部長:鎌倉浩二氏が講演。資料を参考に「消費税率引き上げ後の景況感の行方はどうなるか?」「頑張る生活衛生関係営業等への支援事業について」「生衛業を取り巻く諸課題等について」を説明。

協議事項では、令和2年度の各地区別事業計画と課題について、来年度

も活動等行って行きたいと各会長から説明があった。



令和2年2月3日(月)

東日本大震災からの復旧・復興、なりわい再生支援事業 第4回企画検討会議を開催!

2月3日(月)収益力向上セミナー会議後に復興支援会議を開催。冒頭湊理事長が挨拶され、ガイドマップの件ですが…復興して色々とお客様にお店をアピールするために継続的に行われてきました。しかしもう沢山だ!という人もおりますが、皆さんに周知をして行かなればという事で、今日はよろしくお願ひいたします。



協議事項

- (1)復興支援ガイドマップ進捗状況について
- ・アンケート集計結果報告と説明
- ・ガイドマップ進捗状況報告と説明

・原稿依頼と内容説明

- (2)今後の日程について
- (3)その他

その後、沿岸支部検討委員が残り、永代印刷担当者との最終打合せを行った。

・沿岸支部からの出席者

久慈:吉田 勉、東野 功
宮古:黒田 豊、星 勝之
山田:湊 正美、糠盛 真一
釜石:菅原 和美、佐藤 憲弘
気仙:大坂 司、佐々木新也



2019年度国庫補助金事業

「組合組織強化トライアル事業第4回検討委員会開催!!」



令和2年2月10日(月)盛岡市プラザおでってにおいて、組織強化トライアル事業第4回検討委員会が開催された。

協議事項として、今年度事業報告・各支部活動報告・来年度事業等について議論され、事例発表では、宮古支部・盛岡支部・岩手支部から報告があった。ま

た他支部からの現状報告では、まだ組合員と非組合員との認識に隔たりがあり、大多数の非組合員からの加入は消極的であり、対応すら出来ないとの返答結果が多かった。しかしその中でも数件の報告に、加入に期待できそうな返答もあり、今後もアプローチを続けていくと報告。

一人でも多くの加入者を増やし、円滑に組合活動ができるようにするにはアプローチのやり方などを改善する事や多くの課題が出て、今後の組織作りに重要な検討委員会となった。

女性客収益力向上経営セミナーin盛岡開催!!

令和2年2月10日(月)プラザおでって3階にて、女性客収益力向上経営セミナーin盛岡を開催。

第1部は、岩手働き方改革推進支援センター社会保険労務士:永山智照氏を講師にお迎えして講演が始まり、「最低賃金制度への対応」・「働き方改革について」と題して資料を参考に、岩手県の賃金・業務改善助成など理美容業に関する具体的な事例を挙げて説明。

第2部は、「明日からカットが変わる全理連ニューへア2020Leapバリエーション」と題して、全理連中央講師:楳館一信氏(二戸支部)を講師に講習会が開催され、スクリーンで説明しながらウィッグをカットして馴染みのない

ニューヘアを日頃の営業に使えるようアレンジしたスタイルを披露した。

第3部門は、「エイジング毛へのカラー&パーマ・濡れパン&暖パン」と題して、全理連中央講師:飯島克昌氏(千葉県)をお招きして、傷まないカラー剤やケミカル商材の説明など、皮膚トラブルにならないように対策をして一手間加える事で艶が出て、皮膚に対して安全に行う事が出来るなどと説明され、先生が使用している商品に興味を持たれた受講生が沢山見られた。



赤ちゃんの筆

無料でお店を宣伝いたします!



まずは、お気軽にお問い合わせください。(資料請求)
株式会社 光文堂 0120-474120
〒737-2601 広島県呉市川尻町東3-10-45

商品名: 楽剃りハンドル!



- ・訪問理容に..
- ・持ち方を選ばない、手のひらサイズ!
- ・鼻下やアゴ下も剃りやすい

* 楽剃りハンドルは【6枚刃・3枚刃】両方 装着可能です。

| | |
|----------------------|------------|
| 楽剃りハンドル | 3,000円(税別) |
| 楽剃りハンドル×1個 6枚刃×4個 | 4,000円(税別) |
| 楽剃りハンドル×1個 3枚刃×4個 | 3,400円(税別) |

※ 6,000円以上送料無料!

ご注文はこちら: 0120-474120

【土・日・祝日を除く AM9:00～PM5:00】

低価格でも高品質!! カツラで 収益UP!

生え際の不自然さを解消。
NEOスキンなら自然な仕上がり。



自毛と変わらない自然な生え際
頭皮との一体感に感動しました。
(取扱店大募集!)
まずは資料請求・販促品などお問合せ下さい。

アイシヤル 株式会社 光文堂 0120-281486
お客様相談室 ツーベイシヤル
【土・日・祝日を除く AM9:00～PM5:00】

湊理事長提言

湊理事長の提言集より **Pick Up** 掲載しました。

next stage vol.10

発行人：岩手県理容組合理事長 湊正美



女性客集客に伴い私達が留意しなければならない事

私も地方の片田舎に住みながら、現在の様に理・美容の在り方が大きく変革する事だけを夢見、若い時から当時としては珍しいダブルライセンスを取得し営業してまいりました。幸か不幸か横浜の商業高校の理容科を卒業するとすぐに実家の事業（理容）の手伝いの為帰され、そのまま独学で理・美容技術を学びました。それ故、業界紙と技術のビデオテープが師匠でした。当初父の店が理容所でしたが、その地域の人口の半分であるメンズしか対応できないのは、当初からおかい業界だと考えておりましたので、いつかこれを改革するべきだという想いが強くありました。当初美容の事も全く解らず自分が若いという事もあり、美容室をオープンせても技術習得と集客が上手くいかず、経営は困難を要しました。その体験から女性客集客に留意しなければならない事のいくつかを記したいと思います。

①自身の人間力を高めなければならない

女性客集客によって売上が上がるか否かは、スタイルのマンパワーによると思います。私もお客様との会話が全く苦手技術を上げなければと思って仕事をしていましたが、女性客のお話を懸命に聞く様になつてからは、ある程会話が出来るようになります。お客様の様な会話をよく聞く事で、美容室の内容を払い、もちろん他人の悪口・噂話は厳禁です。男性顧客が政治経済の話もタブーで、むしろ食べ物・ショッピング・花の傳承・芸能関係・楽しかったことの話題を通じて色々な話が聞けるようにすればいいと思います。

②女性客は一瞬にして担当スタイルを良し悪しを判断する

女性客は担当スタイル（ファッショントレンドからシースまで）を注視し、第一印象で一瞬のうちに直感で、この技術者に担当してほしいか否かを早い段階で判断する厳しい面を持っています。特に男性スタイルは女性に好まれるような言動・気遣いが必要であり、技術よりもしっかりとおもてなしを必要です。

例えは遠くから訪ねて、また大事な友人知人をお迎えするような接客が必要です。美容室から当店へ女性客を奪うわけですから、これらしい事は最低限やるべきです。

③貴女だけは特別に綺麗に仕上げます

男性スタイルにとって女性心理は理解しにくいですが、色々なお客様に接することによって分かることが多くあります。

・女性は自分が良いだと思われる様に来店する時お菓子等お土産を持参することが多い

— 1 —

です。また普段着の上のファションで来店し、バッグ等の持参するものがしっかりと吟味することが多いのは「私はその辺の女性とは違うよ」と主張しているので、その辺は褒めて認めてあげなければいけません。

・貴女だけは特別に綺麗に仕上げますと貴女持ちが伝わらなければリピートには繋がらないし、ファンにもなって頂けません。

④御来店時のヘアスタイルを良く観察しておく
女性客は御来店の時自分が一番好みでいるヘアスタイルで来る。ヘアスタイルを聞く前に、そのスタイルをしっかりとチェックしておきます。スタイルチェックの場合には別として、そのスタイルをベースにどのように変化させてスタイルを整えるかを決定します。街を歩いている女性を見ても、特別なヘアスタイルなく、ほとんどがベーシックカット組み合わせで構成され、それにバーマとカラーリングを施しているだけなので、自信をもってヘアスタイルを提案していきましょう。

⑤サロンは女性が美しく幸せになるための場所であると捉え、店のインサイド、アウトサイド等インテリアをいかに綺麗に仕上げるかを常に考えます。女性が喜びを表現、お飲み物は常に準備することができますが大事です。

⑥女性客は「まあ、これくらいいいか」という妥協は許されない

最終的にサロンでのヘアスタイリングを終えた後自宅での再現をどのようにするかを丁寧に説明し、次のお店でそれを更に良くするために提案をし、再来を約束するとか所のサロンにどまらない女性客は確実に再来します。

又、どちらかというと男性は女性のヘアスタイリングに無関心な人が多いので、分かってくれる同性に見せて褒めてもらいたいと思っています。

⑦美容室での分割料金制はこれから女性客集客に力を入れていく理容ベースのユニサロンにとってメリットが高いです。美容室は私連理容業界から見ると理想的な分割料金制を取っているのでレジが理解であり40代以上の理容室に戻りたいと思っているメンズ客層が戻り始めている今、理容室では問題になっているカットとショーピングの分割料金に移行しやすいです。

⑧技術の報酬が作業料金ではなくギャラという考え方
自サロンはヘアスタイルによってステージです。ヘアスタイリングする所は作業場ではなく、ステージであるわけですから、自らの衣装も作業服ではなく自分を表現するステージ衣装でなければいけないし、作業だから安い作業代になってしまいます。ステージなのでステージギャラでなければいけないという料金に対する認識を変える必要があります。

— 2 —

⑨「おしゃれで」「リッチで」「元気で」「楽しい」というサロンのコンセプトが大事

女性客導入によって店内における集客のための原理原則を理解し、今までの現状を見直さなければなりません。「おしゃれで」「リッチで」「元気で」「楽しい」という事は、人が友達や店舗・商品等を選択する時、無意識のうちに出てくる判断基準ともいわれています。元気で楽しいところに人は集まらないと思います。その反対の状況を思い浮かべると、このことが面白いように良く理解でき、またそのような行動のアクションを起こせば、繊細な女性客を集客できるようになります。

⑩サロンの内・外装の重要性

古い今の店の現状では、女性客を集客することは出来ません。この先を見据えてサロンに投資し、近所の美容室より目立たなくなってしまいます。サロンの内・外装（例えば美容室の造りをして、そこにバーチャルセータイプを設置する）を、レディース・メンズのイメージポスター、レディース・メンズのヘアメニューとプライスを掲げ、レディスにも対応していることを明確にするため、店頭に設置することで女性客の集客が加速します。

中學・高校への出前授業を、生徒たちがその地域の理容店がどのような状態であるかよく見ていて、理容室はおじさんの行く所、ダサいというイメージがあり、もっとショックだったのは、美容室はよく知っているが、理容室が大半が知らず、すでに死んでしまっているのが現実です。

これからは若い人材の為にも理容室はそれをベースとしたユニサロンで、イメージアップを図る事が社会的認知度・信頼度を高めるために必要であることは、皆様も意見が一致するところだと思います。



⑪理容組合員店のサロンを卒業したスタッフは組合員になりますが、アウトサイダーサロンスタッフは卒業しても組合員にはならないのが現実です。女性客集客で収益力向上がなされれば、法人化・社保・厚生年金も見えてくると思います。

⑫女性客一人一人のお客様へヘアスタイリングを担当させていただいている喜びを感じて全力で臨むことは論を待ちません。ファーストでご来店いただいた女性客を絶対失敗させないで再来させるためには、そのお客様にまた来店して頂きたい願いながら、技術をしていくことに尽きると思います。願いは「おもしろい」を裏切っては生きられない動物ですから、必ずリピートいたします。

もし再参入しなければサロンの在り方の何かが間違っていると考え、インテリア・接客・技術を見直すべきかとしなければならないと思います。

今まであまりにも自サロンで失敗ばかりだったので、反省しながら書いておきました。

— 3 —

オラほの

支部だより



水沢支部 令和2年新春講習会・新年会開催!!

水沢支部 広報部長 佐々木太一



令和2年1月20日（月）に水沢支部の講習会がグラウンドホテルで行われ、他支部からも沢山のご参加をいたきました。

講師の先生はテレビなどでも取り上

げられています
育毛の髪（神）様
「板羽忠徳さん」
75歳なのにも関わらずフサフサの髪、信じられない毛量でした。



令和2年水沢支部新春講習会



育毛・発毛についての座学での4時間を超える講習でしたが、参加された皆さんも非常に熱心で熱い講習でした。

収益向上に繋がるお話ばかりで今後の営業の糧になると感じました。また、今年も日本コーヒー社様からコーヒー

と支部長からのスターバックスのケータリングもご提供いただきました。

板羽先生には支部新年会にもご参加いただき、来賓には湊理事長、タマコーシザーズ様にもご参加いただき、ビンゴ大会では全員に景品が行き渡り、大盛り上がりの新年会となりました。



女性部担当者会議開催!!

・グラウンドゴルフ大会

10月 5日（月）

場所等、詳しく決まり次第ご案内させていただきます。皆様のご協力をどうぞ宜しくお願いいたします。

県女性部長 米 陽子



平素は女性部活動に際しまして格別のご厚情を賜り御礼申し上げます。

去る2月3日、理容会館において女性部部長会議を開催いたしました。監査終了後、各支部からの活動報告があり、次に令和2年度の活動計画が協議されました。予定は次の通りです。

・ボウリング大会

8月24日（月）

出来上りました!!★★★

沿岸地区加盟店情報誌
Beauty Guide Map
ビューティーガイドマップ

三陸復興支援連携事業「理容店」「クリーニング店」の店舗情報をあわせてお届け。無料です。

※詳細は組合事務局まで

岩手県理容生活衛生同業組合 沿岸地区 加盟店 情報誌

Beaut Guide Map

私達組合のモットーは、安心・安全・清潔です。
品質にこだわって安心・充実を受けた理容室であることを必ず表示しています。
理容師は常に清潔な状態で接客を行います。
万一の事故にも、しっかりとした保障制度があります。

全理連 ワイドプラン<動産総合保険>
理容店内のさまざまな設備や備品類をまとめて補償します!

補償の対象

理容店が所有する設備

- 理容椅子
- シャンプー台
- 冷暖房設備
- 給湯ボイラーナ

理容店が所有する什器・備品

- レジスター
- テレビ
- ロッカー
- ソファー

理容店が所有する造作

- 店舗内の照明機器
- 店舗内の建具（来客用のドア・窓など）
- 店舗内の壁のクロス
- 造作と判断できる店舗の床板など

お支払いの対象となる事故

全理連火災共済

- ①火災、爆発・破裂

※損害額に応じて全理連火災共済から共済金が支払われます。

落雷、風・雹・雪災

②外部からの物体の飛来など

給排水設備に生じた事故による水漏れなど

③④⑤⑥⑦以外の不測かつ突發的な事故

⑤騒擾、労働争議など

⑥盗難

⑦水災

※損害が生じた補償の対象が修理できる場合には修理費を、修理できない場合には再調達額による支払基準となります。

掛金(年額)

| ワイドプラン加入金額 | 構 造 | ワイドプラン掛金 | ご加入できる方 |
|------------|-----|----------|--------------------|
| 300万円 | 耐火 | 10,500円 | 火災共済(什器一式)200万円加入者 |
| | 非耐火 | 19,000円 | |
| 400万円 | 耐火 | 10,900円 | 火災共済(什器一式)300万円加入者 |
| | 非耐火 | 19,700円 | |
| 500万円 | 耐火 | 11,200円 | 火災共済(什器一式)400万円加入者 |
| | 非耐火 | 20,400円 | |
| 600万円 | 耐火 | 11,600円 | 火災共済(什器一式)500万円加入者 |
| | 非耐火 | 21,100円 | |

第239号

令和2年2月3日(月)

女性客集客による収益力向上事業推進会議を開催!

2月3日(月) 第1回役員会第2回理事会後に、女性客集客による収益力向上事業推進会議を開催。冒頭湊理事長が挨拶され、皆さんに女性客集客による収益力向上アンケートのレポートを急遽書いていただきました。次年度につなげていかなければならず、各支部の考えに目を通していただきたい。収益力向上セミナーについては、各地区各支部で活発な活動を展開していただき、沢山の皆さんに受講していただきました。この事業は、組合員が良くならなければ理容業の発展はありえないをスローガンに、2年間取り組んでいただきました。

令和3年の世界大会では理容をアピール。知らしめてレガシイに!それを否定する訳ではないが、それだけやっていては組合員がいなくなります。女性客集客で収益を上げる!訪問福祉理容も大事ですが、時代は理美容の垣根が取り払われるようとしている。そこに行かなければ、簡単に淘汰されてしまいます。これに対応するにはどうすれば良いのか?少ないメンズだけでなく女性もとらなければ生きられないのでは?組合員の負託に答えるのが組合の仕事。昨年度は意識改革!今年度は実践!次年度はどうするのか?皆さんからの意見が出ましたが具体的に今後どうするのか?各支部・皆さんからの意見をお願いします。



鈴木:北上市内は美容店が圧倒的に多く、新たに女性客集客となるとファサード(店構い)、インターネット(ホームページ開設)や口コミなどが大事では?最近遠くへ行けなくなったお年寄りが増えた。高齢女性へ毛のボリュームが出る“アイロンパーマ”が売りに

なるのでは?

福田:女性客集客については、必要が4割で必要無しが6割でした。セミナーを受講してアイデアが湧いた。理容の現状からシェービングが良いのでは?看板を出して個室を直して集客が増えた。補助金が取りやすかった。9割の人がアカデミーをやって欲しいし、支



部単位で行って欲しい。

菅原:女性の方に聞くと、親御さんの介護もあるので4時までに帰らなければならないし、月曜日よりも夜の方が都合が良い!ご高齢になると1ヶ所でパーマ・カラー・シェービングを済ませたい!送迎が出来れば幅も広がるが人手が必要。年齢が行けば理容室の利用率が高くなる。メンズの育毛メニューは女性客が多い!キャッシュレスでの支払いが増えた。

阿部勝:女性客集客セミナーへの参加者が殆どいませんでした。男性店主のみの人は、若い人も女性客は無理無理!との事。支部講習会は女性客集客内容をやらせようと思っているが、女性の顔そりからが入りやすいのでは?佐々木太一君の講習には興味をもっていました。

佐藤徳平:集客については良いという事だが、なかなか参加者がいない!高齢者が一人で働いている人が多いので、押し付けるのは?そのカットどこでやったの?理容室でやりました!という放言があれば良いのでは?昨年は渡部順子さんに来ていただきました。

工藤:固定客が殆どで高齢者が多く、バックシャンプー・毛染めは美容店に行った方がいいよ!と。おしゃれを楽しむ人がいない!実践となるとト

レーニングをしないと!

吉田:店構え・POP・女性が来やすいをアピールする講習会に。リアシャンプーの流し方等、もう一度基礎から。年齢に応じたレディスカットやシニアの講習会が良いとの事。

大坂:色々な講習会をやって欲しい!沿岸の男性は口下手で、女性客と話せない!話し方を講習会でやってはどうか?癒しメニュー、ヘッドスパの必要性!

黒田:子供さんは今お母さんと一緒に美容院へ行っている。お母さんを取られれば子供もお父さんも来る。否定的な意見で…女性客と何を話せば良いのか?スタッフがいっぱいいるからフレッシュな若い女性客がつく!アカデミーでは、薄毛・増毛・ケア・まつげエクステ・POPの宣伝活動etcをお願い。

菊地:見るだけでなく実践の形に!基本的にブロック単位での開催お願い。同じことの繰り返しで良いのでは?メニューの提案が出来ないので、料金のPOPとか?料金提案の方法まで、この技術はこれくらいの料金で…と座学の部分もお願いしたい!

米:女性客をやっている美容師さんのおもてなしの仕方を聞きたい!介護の訪問理容も…専門職の意見も聞きたい!

阿部基:付加価値を付けるには?アーティストの人に聞きたい!ヘアネーション・赤ちゃん筆など、関わる現場人の意見を聞きたい!

佐藤洋一:年齢の高い人は乗り気でない!高橋竜君のやるしかない!の言葉から、やって欲しい!講師の人がどこで何をやるのか?SNSでの発信も重要!

坂井:顔そりの女性客が多く、交通手段が厳しいのでタクシーで来ます。

瀬川:収益力を上げるには①コストを下げる②技術力の向上③料金を上げて行く!ただ見て終わるのではなく実践、しっかり身に付ける事が必要!今までの事に+α、自分の仕事を明確にしていく。人の情報を得たい人に情報を提供する。痛む理由もあるし、考えられるような技術者に!

阿部克幸:女性客集客が苦手、男性客の集客。売り上げを上げればとい



う事で、水沢支部は来年度、ヘッドスパ・育毛を全面的に夜間講習をして収益力向上になればと思っています。

坂本:盛岡を含め、どの会場も人が入っていました。女性客集客に取り組みを持ちたい!技術に個人差があり、応用が出来る人もいれば…基本的なベースカットからアカデミーをお願いしたい!

最初の基本から人は基本からアカデミーの内容を伝えれば、自分の出来るところから参加が出来ると思う。

玉山:実技講習を人前ですると、後で対応が出来る。美容は接客の仕方が全然違う!女性客は自分がして欲しいスタイルをこの人にやって欲しい!という視覚セミナーがあつても良いのでは?スタッフを雇用出来る勉強会とか?経営的成功しているノウハウを勉強出来れば。理容「いわて」に成功した実体験を掲載しても良いのでは?

湊:皆さんからしっかりとご意見をいただきました。全国的にも同じレベルだと思います。しかし受ける場所が無い。岩手で最初にやり、全国でも同じような展開をして行かなければなりません!各部門の専門講師の先生方を特定しながら専門部会を立ち上げて、収益力の向上について出た事をベースに進めて行きたい!育毛・ヘッドスパ・リンパマッサージと興味のあるものを、補助金事業になるのか?有料になるのか?女性客集客をベースに組み込んで行きたい!

菊池:補助金となると今年のように“働き方改革”を入れないといけない!湊:検討会を立ち上げてやって行きました



●共済給付金(人間ドック)体験談

昨年の10月の検診で肝臓の数値が良くないのが発見されて半年ほど食事など気をつけていました。

今年11月に人間ドックを7年ぶりに受けて市の検診より詳しく調べていただき共済の給付金はとてもありがたく共済制度の重要性を強く感じました。

東磐井支部 男性 40代 団体小型

共済部長さんと話をしていましたその時魅力的な事を聞きました。なんと人間ドックに補助が出るという素晴らしい共済、即加入して今回初めていただきました。

非常に助かり嬉しいです、万が一のお守り代わりとしても加入をお勧めします。

東磐井支部 男性 40代 団体小型

万一の場合に備えて5共済制度で安心を…

火災共済

火事や灾害で被害にあったときに

ワイドプラン

理容店のさまざまな設備や備品をまとめて補償!

療養補償共済

病気やケガで仕事ができなくなつたとき

賠償責任補償共済

お客様と理容店のためのきめ細やかな補償

年金共済

豊かな老後のため

団体生命共済

いざという時お守りに

※詳しい内容については、パンフレット等をご確認ください。

全国理容生活衛生同業組合連合会

●共済給付金体験談

昨今の入院状況を見ると一ヶ月以上入院というのは珍しく普通入院期間は短いようです。

休養期間を含むというのであれば医師の診断書が必要であるが無理せず一年間は補償されるのでゆっくり休んでその後の仕事に取り組んだ方が体の為にも良いと思う、私の場合少額であるが少し高めの補償に入っておけば店を休んでも大変助かると思うので良いと思う。

久慈支部 男性 70代 療養補償(所得コース)

27歳で嫁に来て理容学校に、そして国家試験に合格と忙しく43年過ぎ大変有り難く思いました。

盛岡支部 60代 団体生命(小型) 古希祝金

台風19号では、まさかの床上浸水で常連さん達からも手伝ってもらって丸2日間泥出し作業などにおわれました。

その間にも組合の皆さんから励ましの連絡をもらって気持ちを切り替えて再開に向けて動き出す事が出来ました、ありがとうございました。

火災共済では、水害に対応してもらい、お見舞金をいただきましたが、又来るかもしれない災害に備えてもう一度補償内容などの見直しを考えたいと思います。

宮古支部 男性 40代 火災共済

足の腱を断裂して、手術、リハビリで31日間の入院となり、高額な医療費が掛かりました。病気や怪我は縁の無いものでしたが、助け合いだからとお付き合いくらいの気持ちで共済加入をしておりました。

我が家には大学生がいるため、この度の急な出費は家計にとても大きなダメージがありました。しかし給付金をいただいて本当に助かりました。加入して良かったと心から思っています。

気仙支部 男性 50代 団体生命(小型)災害入院

今日は暇だなーとくつろいでいる所「こんにちはー」と大黒様(共済部長S氏)「お見舞金ですよー」と天使の声、忘れてかけてた団体生命の見舞金、こんなに嬉しい気持ちちは人生初かも?今夜は「スローロー」か、でもコロナ怖いし、騒動過ぎたら「い〇〇ステーキ」か?でもそれまでお店あるかしら?

一関支部 女性70代 団体生命(小型)入院給付金

令和元年度 2月3日(月) 理容組合新年会を盛大に開催!



令和2年2月3日(月)盛岡繫温泉愛真館において、日頃大変お世話になっていますご来賓の方々10名をお迎えし、総勢68名にて令和元年度理容組合新年会が開催された。

日本政策金融公庫盛岡支店の事業統括:松田勝彦氏が祝辞を述べられ、

つなぎ温泉愛真館



紅白歌合戦へ50回出場の北島三郎さんが“まつり”を歌われたのは6回、いずれの翌年も景気が良くなつた!と話され、タカラベルモントの所長:大井拓洋氏、美容組合県理事長:深澤泉氏も祝辞を述べられ、ヘアメイク専門学校理事長:高瀬権氏による乾杯のご発

声にて宴会がスタート。

司会進行は昨年に引き続き、瀬川久和紫波支部長。“3010運動”食品のロスを減らすため、宴会の開始30分間と閉宴10分前には席に座って食事を楽しみましょう!を提案。宴途中、各支部長が登壇し“理容サロンへ行こう!”岩



手県バージョンの抽選会も行った。

歌あり踊りありの3時間飲み放題で大いに盛り上がり、その後カラオケ二次会と部屋飲みにわかれ、各位親睦を深めた。

組合メリット体験キャンペーンファイナル

「アナウンサーに学ぶ接客トーク術 トライアル講演会開催!!



令和2年2月10日(月)IBCアナウンサー大塚富夫氏を講師としてお招きして「アナウンサーに学ぶ接客トーク術」と題して、プラザおでって3階おでってホールにて講演会を開催。

司会進行は元テレビ岩手アナウンサーで、現在フリーとして活躍されている高橋美佳氏が行った。大塚富夫氏のトークはとても聞きやすい口調で、幼少時代そして入社してからの岩手での生活をユーモアたっぷりに話され、奥様の美

容院での体験談、後輩アナウンサー、先輩アナウンサーのプライベートな話し、お客様の立場で色々な店に行った時の接客など気になった事を話された。

方言による家族との電話での聞き間違いの話しでは「ディズニーシー」と「零石」の似た言葉による掛け合いトークがとても面白く、講演予定時間をオーバーされて普段聞くことが出来ない貴重な話しをして下さり、しゃべりのプロの話しは流石を感じる素晴らしい講習会だった。



組合メリット体験キャンペーン第5弾

衛生消毒講習会開催!!

令和2年2月10日(月)プラザおでって3階大会議室において、衛生消毒講習会を開催。

近年様々な感染症の集団発生が相次ぐ中、お客様を感染から守り営業者自身も感染しないよう理容業の衛生水準の一層の向上を目指して、中央保健所の担当者をお招きして講演



をして頂いた。非組合員も衛生講習会に参加され、さらに衛生消毒の重要性を強く感じる講習会でした。

| 当選番号発表 | |
|--------|--------|
| 012525 | 005116 |
| 016062 | 023454 |
| 025085 | 032384 |
| 038233 | 044856 |
| 053269 | 056760 |
| 058608 | 062862 |
| 064286 | 067995 |
| 069149 | 073046 |
| 074617 | 077131 |

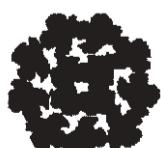


懐かしくも新しい、
ポーチュガルの魅力。



理容・美容の総合商社

良い商品を 真心こめて…



(株)名久井

本社[株名久井]
盛岡市中ノ橋通一丁目5-16
電話(019)652-2778代
FAX(019)652-2008

営業本部
盛岡市津志田2-27-6
電話(019)632-8791代
FAX(019)637-8017

仙台営業所[有名久井]
仙台市若林区河原町一丁目4-20
十全会ビルT105
電話(022)262-7910

青森営業所
八戸市西白山台四丁目17-4
電話(0178)79-5420

福島営業所
福島市八木田字川原内70
電話(024)546-1356

NAKUI NETWORK